

CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome e Cognome

ALESSANDRO FIOCCHETTA

Indirizzo

Telefono

Fax

E-mail

Nazionalità

Italiana

Data di nascita

Stato civile

ESPERIENZA LAVORATIVA

• Dolfin S.p.A. (2010 – attuale)

Incarichi ricoperti

- **Sales Manager div. centro-sud. Responsabile nazionale contratti gruppo Conad-Lekkerland-Dolcitalia (Gen.2021 - Attuale)**
- **Area Manager divisione centro sud (2015-2020)**
- **Area Manager Area 3 Nielsen (2010-2015)**

Nel ruolo attuale che ricopro per l'azienda Dolfin S.p.A. ho la gestione generale, per la mia divisione, degli uomini, dei Budget, del conto economico e dei Target di area.

Il fatturato di gestione è di circa 14mln€. Gestisco in maniera autonoma i contratti con tutte le strutture di DO compresa la gestione diretta delle cooperative nazionali Conad e dei gruppi nazionali Lekkerland e Dolcitalia..Gli uomini e/o le agenzie che gestisco nel mio territorio sono tutte multicanale, 14 agenzie (25 uomini). Definisco, gestisco e condivido piani di lavoro per il raggiungimento degli obiettivi condividendo con i miei agenti strategie operative, di presidio e copertura del territorio e dei canali. Questo con piani di azione (Action Plan) e affiancamenti operativi sul territorio.

- Riporto direttamente alla Direzione Commerciale.

• **GSI S.p.A.**

(2005-2010)

Incarichi ricoperti

- Field Manager divisione centro sud canale DO (gen-2010-marzo 2010)
- Regional Account manager Area 3 Nielsen. (2006-2009)
- Agente di commercio (2005-2006)

- **Field Manager DO centro Sud**

In questo ruolo, che si è sviluppato soltanto per 60 gg, la funzione era quella di gestire direttamente la parte contrattuale della DO del centro sud, definizione e raggiungimento dei Target, affiancamenti operativi sul territorio

- **RAM Lazio Abruzzo Marche Campania GDO**

In questo ruolo gestivo agenti monomandatari per la gestione delle strutture GDO della mia area definendo piani promozionali, definizione di spazi, ISP e affiancamenti operativi. I miei diretti interlocutori a cui riportavo: Field Manager, National Account Manager.

- **Agente multicanale**

- **Responsabile Lazio Umbria GDO**

Gestione diretta delle strutture GDO

All Service S.r.l.

(Agenzia di Rappresentanza)

1990-2004

Agente di commercio.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• 1990-1996

Laurea in Sociologia con specializzazione in "Comunicazione di massa" presso l'università "La Sapienza" di Roma. Nel percorso universitario ho partecipato a diversi gruppi di lavoro per l'analisi della comunicazione televisiva specificatamente politica e di massa. Laurea specifica nell'analisi della "Tv di servizio".

• 1982-1987

Diploma I.T.I.S. G. Cardano di Monterotondo.

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

Ottime capacità relazionale e di gestione degli uomini. Capacità ed esperienza di gestione di trattative complesse. Ottime capacità di programmazione e organizzazione del lavoro attraverso una attenta analisi della complessità e delle specificità. Esperienza nella gestione di Budget, Target e conto economico. La mia esperienza nel lavoro in team e nella gestione degli uomini, ha accentuato la mia propensione al lavoro di gruppo senza mai abbandonare la consapevolezza dell'importanza della leadership e la responsabilità delle decisioni.

LINGUE STRANIERE

Inglese

ESPERIENZE EXTRA PROFESSIONE CONSIGLIERE COMUNALE (MAGGIO 2010-NOVEMBRE 2010)

Comune di Monterotondo

TECNICO F.I.G.C.

**UEFA B
(1996-2019)**

Ho ricoperto in questo periodo il ruolo di tecnico calcistico e Direttore Tecnico in diverse società calcistiche del Lazio.

DOCENTE CORSI DI FORMAZIONE 2002-2010

Ho ricoperto il ruolo di docente in materie di comunicazione in corsi di formazione con

associazioni private e con enti accreditati regionali.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Conoscenza dei principali programmi per PC. Uso quotidiano, per le funzioni e mansioni richieste di PC, I.Pad.

TEMPO LIBERO

Sport (running, calcio), letture, cinema.